


BusinessTalk AG



Mehr Leads
Mehr Termine
Mehr Kunden

AUS DATEN
MACHEN WIR KUNDEN.

LEADGENERIERUNG

DIREKTMARKETING MIT KLARTEXT.

QUALIFIZIERTE LEADGENERIERUNG

Die erste Kommunikation mit potenziellen Kunden ist die Wichtigste. Hier gilt es, alles richtig zu machen und Streuverluste zu vermeiden. Wir stellen Kontakte her, sammeln Informationen und setzen diese punktgenau in der vertrieblichen Ansprache ein.

NUTZEN AUCH SIE DIE B2B-LEADGEWINNUNG FÜR IHREN ERFOLG:

📞 Entlastung Ihres Vertriebsteams

🔄 Kontinuierlicher Nachschub an neuen Potenzialen

👤 Identifizierung echter Interessenten

💻 Ein stets aktuelles CRM-System

💰 Kostensenkung durch effizientes und strukturiertes Vorgehen

📅 Terminierung für den Außendienst

BUSINESSTALK LEADGENERIERUNG ERMÖGLICHT IHNEN EINE ADÄQUATE UND QUALIFIZIERTE KUNDENAKQUISE MIT GERINGSTMÖGLICHEM STREUVERLUST.

30
JAHRE
ERFAHRUNG

KOMPETENZ
UND
KNOW-HOW







ERFOLGREICHES LEADMANAGEMENT

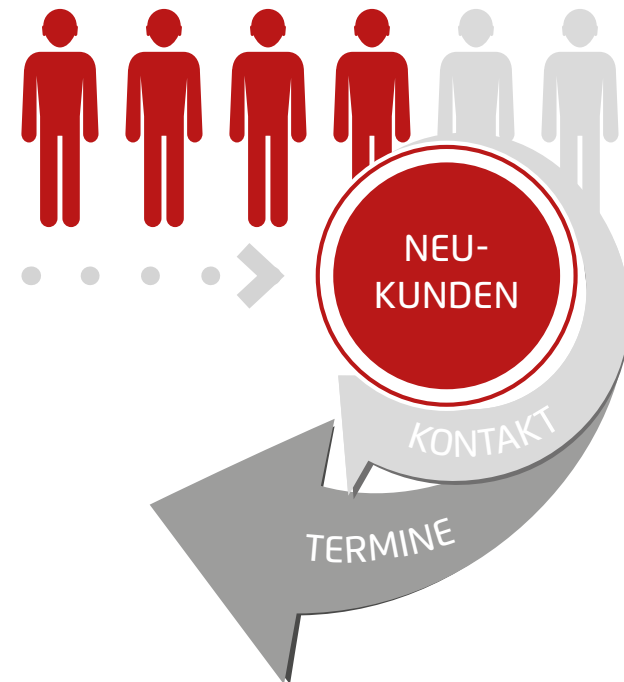
Sie haben viele Daten in Ihrem CRM und keine Zeit, diese ordentlich zu qualifizieren bzw. zu veredeln?

BusinessTalk AG unterstützt Sie bei der Informationsgewinnung, liefert Ihnen gepflegte Daten, mit denen Sie arbeiten können, und übernimmt den Aufbau Ihrer Sales-Pipeline. Das heißt, Sie haben alle Details Ihres Wunschkunden ordentlich geführt und behalten den Überblick über Ihre komplette Datenbank.

UNSER B2B-LEADMANAGEMENT UNTERSTÜTZT SIE BEI DER:

MIT
BUSINESS
TALK





-  **Unternehmens- und Entscheiderqualifizierung**
Generierung der für die Auftragserteilung zuständigen Ansprechpartner aller relevanten Unternehmensbereiche.
-  **Potenzial-Ermittlung**
Bestimmung des optimalen Absatzpotenzials für Ihre Produkte und Dienstleistungen
-  **Projekt-Qualifizierung**
Konkretisierung geplanter Anschaffungen bzw. der Investitionsplanung inklusive Kaufzeitpunkt und des zur Verfügung stehenden Budgets
-  **Qualifizierte Terminvereinbarung**
Motivation des Entscheiders durch eine emotionale und begeisterte Ansprache zu einem Termin bei ihm vor Ort

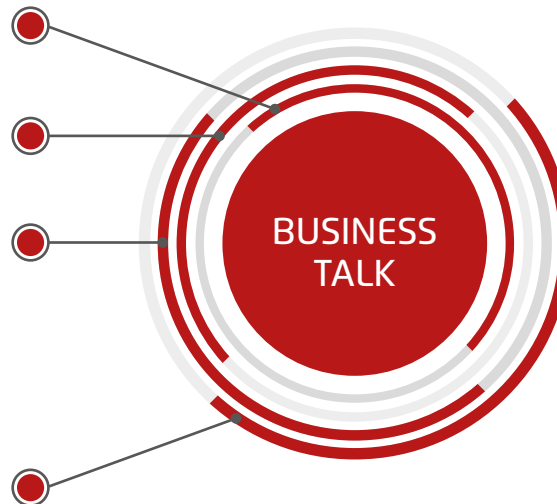


EFFIZIENTE TERMINVEREINBARUNG

Mit Schlagkraft und Effizienz werden auch bereits starke Vertriebsmitarbeiter im direkten Gespräch mit potenziellen Kunden präsent. Mit Ihnen optimieren wir die Effektivität Ihres Außendienstes.

**UNSER TERMINVEREINBARUNGSSYSTEM UNTERSTÜTZT SIE
BEI DER NEUKUNDENGEWINNUNG:**

-  Steigerung der Conversion Rate für Erstgespräche
-  Terminierung für den Außendienst
-  Kostensenkung durch effiziente Außendienst-Routenplanung
-  BusinessTalk Terminvereinbarung sichert Ihrem Vertrieb Termine und damit Chancen. Durch perfekte Vorbereitung verbessern wir die Power Ihres Außendienst-/Vertriebsteams.



ÜBERZEUGEN
SIE SICH SELBST.



AUS DATEN WERDEN KUNDEN.

Unser Ziel ist stets, aus dem zur Verfügung gestellten Adressmaterial so viele Informationsmerkmale wie möglich zu identifizieren und für die weitere vertriebliche Arbeit vorzubereiten.

UNSER TERMINVEREINBARUNGSSYSTEM UNTERSTÜTZT SIE:

- ① **STRATEGIE & KONZEPT**
Jeder Markt folgt seinen eigenen Gesetzen. Wir entwickeln mit Ihnen individuelle Konzepte, die exakt auf Ihre Produkte, Dienstleistungen, Zielgruppen und Ihr Budget abgestimmt sind.
- ② **SERVICE & BETREUUNG**
Erfolgreiche Leads und Termine entstehen nicht einfach so. Sie sind das Ergebnis einer exakten Analyse, innovativer Konzepte, verlässlicher Daten und dem Engagement erfahrener Experten.
- ③ **WIR MACHEN AUS DATEN KUNDEN**
Das heißt, **wir machen** aus Adressdaten intelligente Informationen. Und helfen unseren **Kunden** dadurch, ihre Wettbewerbsfähigkeit zu steigern.



MESSEN SIE UNS JETZT AN DIESEM ANSPRUCH.

KONTAKTIEREN SIE UNS:

BusinessTalk AG
Schillerstr. 7 · 80336 München

T + 49 (0) 89 24 41 83 - 0

F + 49 (0) 89 24 41 83 - 182

E info@businessstalk-ag.de

Per Scan auf die
Website gelangen.



WWW.BUSINESSTALK-AG.DE