



Mehr Feuer für Dein Online Marketing

Strategie und Umsetzung – Datengetriebenes Marketing
aus einer Agentur

Wir unterstützen großartige Unternehmen dabei, nachhaltig zu wachsen!

Damit der Vertrieb ins Schwitzen kommt und der Onlineshop auf Hochtouren läuft! Über 130 clevere Köpfe sorgen für mehr Traffic, mehr Leads und mehr Verkäufe.



morefire



Wer wir sind

Agentur für nachhaltiges Wachstum

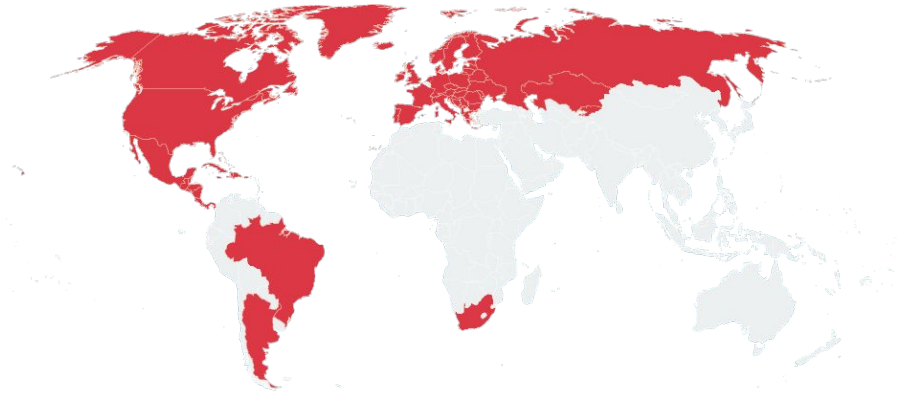
Ausgezeichnete Qualität

Weil wir heute und morgen zuverlässig Spitzenleistung bringen wollen, unterziehen wir uns regelmäßig Weiterbildungen und Zertifizierungen auf allen wichtigen Plattformen.



Wachse international

Durch das Netzwerk aus unabhängigen Agenturen können wir Online-Marketing-Kampagnen in nahezu jedem Land und jeder Sprache auf muttersprachlichem Niveau ermöglichen.



Everywhere Network

Wir sind Gründungsmitglied des „Everywhere Network“. Ein globaler Zusammenschluss von Online-Marketing-Agenturen mit insgesamt über 800 Mitarbeiter:innen aus Deutschland, Frankreich, der Slowakei, den Niederlande, Litauen, Italien und Polen.



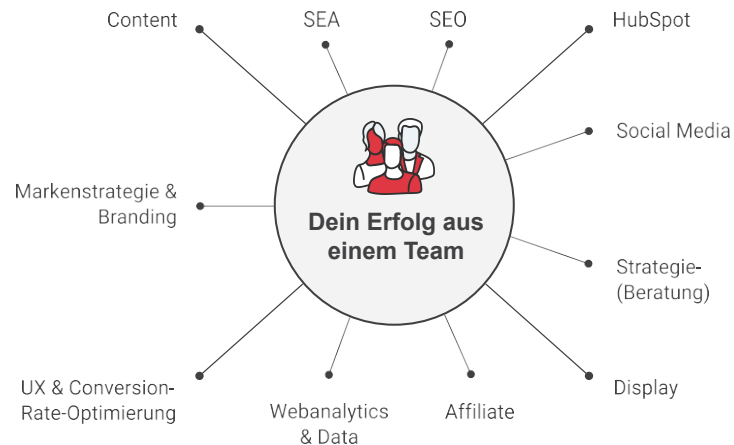
Inhouse Kompetenz

Durch unsere bunte Mischung aus kreativen Köpfen decken wir viele Sprachen bereits inhouse ab.



Crossfunktionale Teams für übergreifende Lösungen

Bei morefire arbeiten in jedem unserer Teams Expert:innen aus den wichtigsten Bereichen des Online Marketings eng zusammen. Damit stellen wir sicher, dass Synergien für Deinen Erfolg optimal genutzt werden.



Wie wir ticken und was uns antreibt

Werte & Mission





Menschlichkeit

Bei uns wird jeder Mensch gleich wertgeschätzt – unabhängig von Rolle und Position. Zusammenarbeit auf Augenhöhe ist uns wichtig – intern genauso wie mit Kundinnen und Kunden.



Initiative

Der Mut positive Veränderungen in Gang zu setzen macht uns zukunftsfähig und gleichzeitig zu wertvollen Impulsgebern und Wegweisern.



Neugier

Online Marketing ist durch permanente Veränderungen geprägt. Deshalb lernen wir laufend dazu, sind neugierig auf Neues und teilen proaktiv unser Wissen.



Verantwortung

Eigenverantwortliches Arbeiten und Entscheiden ist Teil unserer Kultur. Ein verantwortungsbewusster Umgang mit Ressourcen ist unsere Basis, um erfolgreich zu sein.

Unsere Mission

Wir unterstützen großartige Unternehmen dabei, nachhaltig zu wachsen.

Mit den richtigen Strategien und Maßnahmen sorgen wir dafür, dass unsere Kunden ihr Potenzial in Marketing und Vertrieb ausschöpfen. Das sorgt für nachhaltiges Wachstum mit Substanz.



Wie wir arbeiten

Strategie & Umsetzung

Strategie, Planung & Umsetzung

Das SEE-THINK-DO-CARE-Modell – So erreichst Du Deine Kunden in allen Phasen der Kaufentscheidung. Über den richtigen Kanal mit der passenden Botschaft.

See Sichtbarkeit und Wahrnehmung

In der SEE-Phase befinden sich Menschen, die Dein Produkt / Deine Dienstleistung wahrscheinlich noch gar nicht kennen, aber grundlegend an Themen rund um diese(s) INTERESSIERT sind. Man spricht von der größtmöglichen erreichbaren und relevanten Zielgruppe.

think „Top of mind“ – auf Platz 1 bei potenziellen Kunden

In der THINK-Phase – befinden sich die Leute, die darüber NACHDENKEN ein Produkt zu kaufen, wie Du es anbietest. Diese Zielgruppe signalisiert ihr Kaufinteresse durch ihr Surfverhalten und muss nur noch vom Angebot überzeugt werden.

Do Abschluss

In der DO-Phase findest Du die Menschen, die genau Dein Produkt HABEN WOLLEN. Diese Leute sind kaufbereit und Du musst nur noch dafür sorgen, dass sie dies bei Dir machen.

Care Bindung & Wachstum

In der CARE-Phase befinden sich die Nutzer:innen, die mehr als einmal gekauft haben oder Angebote aus anderen Gründen WEITEREMPFEHLEN. Dabei handelt es sich um loyale Fans Deines Produktes bzw. Deiner Marke. Diese Gruppe ist zwar im Verhältnis zur gesamten Zielgruppe klein, kann aber eine große Auswirkung auf Deinen Erfolg haben.

**Aufmerksamkeits-
phase**

Problemphase Informationsphase

Kaufphase

Bindungsphase

Corporate Design

KI Suche

SEO

Display Advertising

Retargeting

Google Ads & Google Shopping

YouTube & Video Marketing

Marketing Automation & E-Mail-Marketing

Social Media Marketing & Influencer Marketing

Affiliate Marketing

Conversion-Rate-Optimierung

Content Marketing

Was die Zusammenarbeit für Kunden wertvoll macht



Internationales Team & Partner

Fast jeder Sprachraum kann durch unser Team und Partneragenturen abgedeckt werden.



Wir teilen unser Wissen

Know-how-Transfer und transparenter Austausch sind für uns ein wichtiger Baustein der Zusammenarbeit.



Fokus auf eure KPIs

Unser Ziel ist, dass Du Deine Ziele erreichst und übertriffst. Deshalb richten wir alles darauf aus.



Die gesamte Customer Journey

In jeder Stufe im Kaufentscheidungsprozess mit der richtigen Botschaft auf dem passenden Kanal die Zielgruppe erreichen.



Ideen, Strategie & Planung

Auswahl der Kanäle und Inhalte passen, Budget-Planung und Priorisierung aller Maßnahmen.



Direkte operative Umsetzung

Für das Setup und die Optimierung aller wichtigen Online-Marketing-Kanäle haben wir erfahrene Experten.

Strategisches Online Marketing für die Praxis

Deine Ziele + unsere Strategie = Die Formel für nachhaltigen Erfolg im Online Marketing.

Unsere Strategen und Strateginnen kommen aus der Praxis. Deshalb wissen wir aus Erfahrung, was umsetzbar ist und funktioniert.

Dazu verbinden wir Dein Wissen über die Zielgruppe und den Markt mit unserer Erfahrung im Online Marketing.

Das Ergebnis: Eine Strategie und ein konkreter Plan, damit Du Deine Ziele erreichen kannst.

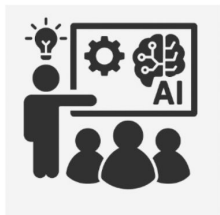
Mehr Infos findest Du auf unserer Webseite:

more-fire.com/online-strategie

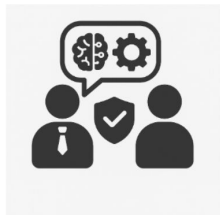
Bestandteile der Strategieberatung

- ✓ Status-Quo-Analyse
- ✓ Zielanalyse
- ✓ Wettbewerbsanalyse
- ✓ Marktanalyse
- ✓ Produkt- und Serviceanalyse
- ✓ Zielgruppensegmentierung
- ✓ Customer-Journey-Strategie
- ✓ Action Plan

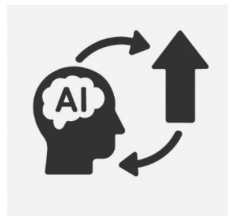
So machst Du Dein Unternehmen fit für die KI-Revolution:



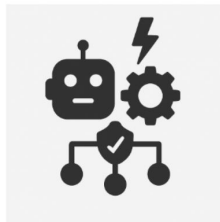
KI-Workshops



KI-Consulting



KI-Transformation



KI-Automatisierung

Unsere KI-Leistungen:

- ✓ **KI-Workshop**
In unseren KI-Workshops lernst Du praxisnah, wie KI Dein Unternehmen voranbringt und wie Du ChatGPT, Claude oder Gemini optimal nutzt.
- ✓ **KI-Beratung**
Mit unserer Hilfe findest Du heraus, wie Du Dein Unternehmen mit KI fit für die Zukunft machst.
- ✓ **Prompt Engineering**
Verbessere Deine KI-Ergebnisse mit gezielten, professionell entwickelten Prompts.
- ✓ **Automatisierung**
Steigere Deine Effizienz mit KI-Automatisierung und gewinne mehr Zeit für strategische Aufgaben.
- ✓ **KI-Agenten**
Nutze autonome KI-Agenten, die komplexe Aufgaben selbständig erledigen – wir entwickeln Lösungen, die Deine Prozesse revolutionieren.

Strategien für Deinen Erfolg

Du sagst uns, wohin die Reise gehen soll. Gemeinsam finden wir den besten Weg zum Ziel.



**Optimierte
Generierung von
Leads**



**Optimierung des
ROI**



**Steigerung von
Verkäufen**



**Bessere
Zielgruppen-
erreichung**



**Optimierung des
Digital Invest**



**Erschließung neuer
(internationaler)
Märkte**



**Aufbau von
internem Know-how**



**Abstimmung
digitaler Kanäle**

Für wen wir arbeiten

Wer unsere Kunden sind und was sie sagen



Tolle Kunden, die mit morefire wachsen

vom Start-up, über den Mittelstand, bis zum Konzern

Deloitte.



7days



PEPPERL+FUCHS



PROALPHA



BUSINESS BIKE

LEXWARE



PKZ

orthomol



Was unsere Kunden über die Zusammenarbeit sagen

„Wir sind sehr zufrieden mit der Arbeit von morefire. Wir konnten innerhalb kürzester Zeit unsere KPIs im SEA verdoppeln, mit viel weniger Aufwand als bisher. Wir schätzen die partnerschaftliche und ehrliche Kundenbeziehung auf Augenhöhe. Unsere Wünsche und Anregungen finden Gehör. Wir verstehen uns sehr gut mit dem Team von morefire, was sich natürlich positiv auf die Zusammenarbeit auswirkt.“

Timo Franz

Team Lead International Website, Performance
& Digital Marketing Services Management



„Wir betrachten morefire als unverzichtbaren, externen Partner unseres Marketingteams. Die Fachexperten liefern stets fundierte, nützliche und zielgerichtete Empfehlungen, agieren vorausschauend, haben ein tiefes Verständnis für unsere Anforderungen und sind bereit, konstruktive Diskussionen zu führen. Bei morefire erhalten wir ehrliche und transparente Unterstützung in allen Bereichen des Onlinemarketings.“

Alex Kensy

Web- & Datenanalyst



Was unsere Kunden über die Zusammenarbeit sagen

„Wir arbeiten gerne mit morefire, weil wir uns immer auf die Arbeitsqualität und auf wertvolle strategische Empfehlungen verlassen können. Ebenfalls schätzen wir die äußerst angenehme Zusammenarbeit mit dem gesamten Team. So ist morefire für die Vaillant Schweiz zu einem wichtigen Partner geworden. Darüber hinaus zu erwähnen ist, dass unsere Erwartungen stets übertroffen werden – dies verdanken wir der hohen Kundenorientierung des Teams. Wir freuen uns auch in Zukunft mit morefire zusammenzuarbeiten und sind absolut davon überzeugt, dass wir davon nur profitieren können.“

Daniela Zürcher
Projektleiterin digitales Marketing



„Wir sind äußerst zufrieden mit unserer Zusammenarbeit mit morefire – sei es im Bereich Paid Media, Display oder User Experience! morefire bereichert uns mit tiefgreifendem Know-how, Sparring auf Augenhöhe und stets kreativen Ideen. Als Scale-up passt morefire perfekt zu uns, da auch ihr Team immer nach vorne denkt und keine Scheu hat, neue Wege auszuprobieren. Auch menschlich macht die Zusammenarbeit einfach Spaß! Wir freuen uns auf den weiteren gemeinsamen Weg und sind überzeugt, dass wir noch viel zusammen bewegen können.“

Jana Winterer
Performance Marketing Managerin





Wobei wir Dir helfen

Erprobte Strategien individuell angepasst



E-Commerce-Wachstum

Zünde den Turbo für Deinen Online-Shop
– mehr Verkäufe und weniger Kosten.



B2B Marketing

Komplexe Produkte, spitze Zielgruppen?
Mit unserer B2B-Erfahrung zu mehr Leads
und Kundinnen und Kunden.



Online-Strategie

Der optimale Mix, perfekt verzahnt
– die Basis, um Deine Ziele zu erreichen.



Lead-Generierung

Neue Leads gewinnen, begeistern und zu
Kunden entwickeln. Mit morefire.



Markenstrategie

Eine starke Marke zieht Kunden beinahe
magisch an. Wir helfen Dir, Deine Marke
online zu etablieren.



Know-how Aufbau

Wir teilen unser Wissen mit Dir:
In Workshops, Webinaren oder kompletten
Trainingsprogrammen.

Toolbox

Mit diesen Tools machen wir Kunden
erfolgreicher







Wir teilen unser Wissen

Know-how für Deinen Erfolg

Know-how für alle mit Wissensdurst

"Wissen ist das einzige Gut, das sich vermehrt, wenn man es teilt." – Marie von Ebner-Eschenbach.

Deshalb teilen wir unser Know-how über verschiedene Kanäle. Damit wollen wir inspirieren, die Branche voranbringen und zum fachlichen Austausch einladen.



Blog & Ratgeber

Laufend aktuelle News & Tipps:

more-fire.com/blog

more-fire.com/ratgeber/



Webinare

Tiefgang zu den wichtigsten

Themen: more-fire.com/webinare



Podcasts

Praxis-Tipps & Insights zum Hören:

more-fire.com/podcasts



E-Books & Case Studies

Erprobte Strategien zum
Nachlesen:

more-fire.com/ebooks

more-fire.com/case-studies



YouTube

Videos von unseren Expertinnen
und Experten:

youtube.com/morefire



Events

Networking & Fachvorträge von
renommierten Experten.

In Köln & anderen Städten.

more-fire.com/training/events/

Know-how – Exklusiv für Kunden

Die besten Ergebnisse erzielen wir immer dann, wenn wir unser Wissen mit dem unserer Kundinnen und Kunden verbinden. Diese Transparenz sorgt für Verständnis und Vertrauen. Exklusive Formate für unsere Kunden:

Kumentag

Event nur für unsere Kunden mit Vorträgen und exklusiven Austausch-Runden



Exklusive Dinner

Wir stellen spannende Austausch-Runden bei leckerem Essen zusammen.



Workshops

Unsere “Digital Marketing Campfire” sind kostenlose Workshops, nur für Kunden.





Deine Ansprechpartner

für nachhaltiges Wachstum durch
Online Marketing



Robin Heintze

Geschäftsführer

0221 975 906 02
r.heintze@more-fire.com



Marcel Becker

Geschäftsführer

0221 975 906 04
m.becker@more-fire.com

Unsere Standorte



morefire in Köln

morefire GmbH
Hohenstaufenring 29-37
50674 Köln

+49 221 975 906 00

GEO: Die nächste Evolutionsstufe der Suche

KI-basierte Antworten verändern das Suchverhalten – GEO sorgt dafür, dass Deine Marke dabei sichtbar bleibt.

Unsere GEO-Ansätze helfen Dir zu verstehen, wie KI-Modelle Inhalte auswählen, gewichten und in Antworten integrieren. Wir kombinieren technisches Know-how, Content-Verständnis und Marktanalyse, um Deine Marke in generativen Antworten systematisch zu stärken. Dabei berücksichtigen wir sowohl technische Voraussetzungen als auch inhaltliche Signale, die LLMs für Relevanz, Expertise und Vertrauen nutzen.

Das Ergebnis:

Mehr Präsenz in KI-generierten Antworten und eine strategische Grundlage, um GEO dauerhaft in Dein Online Marketing zu integrieren.



Bestandteile unserer GEO-Dienstleistung

- Analyse der aktuellen KI-Sichtbarkeit
- Bewertung von Content auf LLM-Tauglichkeit
- Prüfung von Technik & Struktur (Semantik, Daten, Performance)
- Entitäten- und Quellenanalyse
- Wettbewerbs- & Themenfeldvergleich
- Ableitung priorisierter GEO-Maßnahmen
- Integration in die bestehende SEO-Strategie

GEO: Die nächste Evolutionstufe der Suche

KI-basierte Antworten verändern das Suchverhalten – GEO sorgt dafür, dass Deine Marke dabei sichtbar bleibt.

Unsere GEO-Ansätze helfen Dir zu verstehen, wie KI-Modelle Inhalte auswählen, gewichten und in Antworten integrieren. Wir kombinieren technisches Know-how, Content-Verständnis und Marktanalyse, um Deine Marke in generativen Antworten systematisch zu stärken. Dabei berücksichtigen wir sowohl technische Voraussetzungen als auch inhaltliche Signale, die LLMs für Relevanz, Expertise und Vertrauen nutzen.

Das Ergebnis:

Mehr Präsenz in KI-generierten Antworten und eine strategische Grundlage, um GEO dauerhaft in Dein Online-Marketing zu integrieren.

Bestandteile unserer GEO-Dienstleistung

- ✓ Analyse der aktuellen KI-Sichtbarkeit
- ✓ Bewertung von Content auf LLM-Tauglichkeit
- ✓ Prüfung von Technik & Struktur (Semantik, Daten, Performance)
- ✓ Entitäten- und Quellenanalyse
- ✓ Wettbewerbs- & Themenfeldvergleich
- ✓ Ableitung priorisierter GEO-Maßnahmen
- ✓ Integration in die bestehende SEO-Strategie

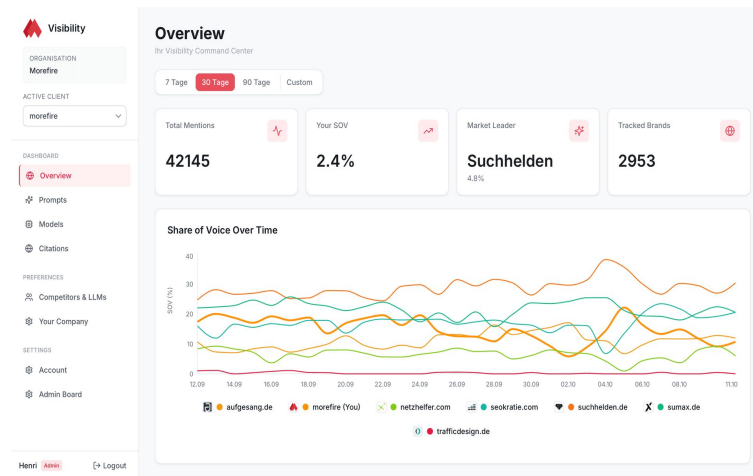
AI Visibility: Sichtbarkeit in der neuen Generation der Suche

KI-Modelle wie ChatGPT, Gemini und Perplexity prägen das Suchverhalten. Marken, die dort nicht erscheinen, verlieren Sichtbarkeit und potenzielle Kunden.

Unser AI Visibility Tool zeigt Dir, wie oft Deine Marke in generativen Antworten genannt wird, welche Themen besetzt sind und wie Du im Wettbewerbsvergleich abschnidest. Die Daten helfen Dir, Inhalte gezielt für LLMs zu optimieren und Deine Sichtbarkeit dauerhaft zu sichern.

Das Ergebnis:

Transparente Insights und eine klare Grundlage, um AI Visibility aktiv zu steuern.



AI Visibility: Sichtbarkeit in der neuen Generation der Suche

Warum AI Visibility entscheidend ist

KI-Modelle wie ChatGPT, Gemini und Perplexity prägen das Suchverhalten. Antworten werden direkt generiert, ohne klassische SERPs.

Marken, die darin nicht erscheinen, verlieren Sichtbarkeit und Potenzial entlang der Customer Journey. AI Visibility wird damit zum zentralen Faktor für digitale Reichweite und Markenpräsenz.

Wie unser Tool Deine Sichtbarkeit messbar macht

Unser AI Visibility Tool überwacht systematisch, wie oft Deine Marke in KI-generierten Antworten erscheint – über alle relevanten Modelle hinweg.

Es zeigt auf, welche Themen Du besetzt, wo Wettbewerber stärker sind und welche Optimierungspotenziale bestehen. Die automatisierte Datenerhebung liefert verlässliche Insights, um Inhalte gezielt für LLMs zu verbessern und Deine Marke dauerhaft in generativen Antworten zu positionieren.

So unterstützt Corporate Design die Ziele Deiner Markenstrategie

Wir verhelfen Deinem Unternehmen zu einer klar definierten Corporate Identity, die zukünftig die Basis für alle weiteren internen und externen Kommunikationsmaßnahmen darstellt und als Leitfaden für alle Mitarbeitenden des Unternehmens dient. Mit einem stimmigen Corporate Design sorgen unsere Experten dafür, dass Deine Brand optimal in Szene gesetzt wird.

Profitiere von diesen Vorteilen einer professionellen Markenstrategie

- ✓ **Wiedererkennung**
Mit einer starken Marke bringst Du Deine Botschaft schneller und direkter zu Deinen Kunden, weil diese Dich kennen und Dir vertrauen.
- ✓ **Differenzierung**
In einem umkämpften Markt kannst Du Dich mit einer starken und bekannten Marke vom Wettbewerb abheben.
- ✓ **Emotionale Bindung**
Eine etablierte Marke löst bei Deinen Kunden positive Emotionen aus. Sie vertrauen Dir und werden so zu dauerhaften Stammkunden.
- ✓ **Mehr Umsatz**
Mit einer etablierten Marke kannst Du höhere Preise verlangen, da Kunden bereit sind, für Marken, denen sie vertrauen, mehr zu zahlen.
- ✓ **Effizienteres Marketing**
Wiedererkennungseffekte und eine klare Markenbotschaft erleichtern Dir die Kommunikation und machen Deine Marketingkampagnen effektiver.

Effektive Markenbildung für nachhaltige Wirkung und Umsatz

Als Experten für Markenberatung entwickeln wir gemeinsam mit Dir eine umfassende Strategie, die Deine Marke konsequent voranbringt und auf die Bedürfnisse Deiner Zielgruppe abgestimmt ist.

Markenpositionierungs- Workshop

Hier definieren wir Deinen Markenkern sowie Deine Markenidentität, die dabei helfen, Deine potenziellen Kunden anzusprechen und langfristige Bindungen aufzubauen.

Branding- Audit

Wie wirkt Deine Marke wirklich auf Deine Zielgruppe? Das ist die entscheidende Frage. Deshalb prüfen wir die Wahrnehmung Deiner Marke (Brand Awareness) auf Herz und Nieren. Darüber hinaus nehmen wir auch das Wettbewerbsumfeld genau unter die Lupe.

Markenkonzept erstellen

Das Markenkonzept umfasst dabei unter anderem Positionierung, Abgrenzung von Wettbewerbern, Entwurf einer umfassenden Kommunikationsstrategie und die Erarbeitung einer klar definierten Unternehmensidentität.

Strategische Markenberatung

Wir helfen Dir nicht nur bei der grundlegenden Strategie, sondern begleiten die Umsetzung und analysieren die erreichten Ergebnisse zusammen. Im individuellen Austausch mit unseren Markenexperten entwickeln wir Deine Markenstrategie kontinuierlich weiter.